

Credit Controller

Ben jij een finance professional die energie haalt uit het analyseren van cijfers en het optimaliseren van processen? Heb je een scherp oog voor detail, een passie voor relatiebeheer en werk je graag in een internationale, dynamische omgeving waarin je wordt uitgedaagd door verschillende talen en culturen? Dan is deze rol de perfecte kans om jouw financiële expertise verder te ontwikkelen!

Wij zijn OZ-Hami, aangenaam

Wat is er leuker dan werken met de mooiste bloemen van de wereld? Bij OZ-Hami, één van de grootste bloemenexporteurs in Nederland, mogen we hier elke dag van genieten. OZ-Hami is het moederbedrijf van de oer-Hollandse familiebedrijven OZ Export en Hamifleurs, met samen meer dan 100 jaar ervaring in de internationale bloemenhandel.

Ons motto is "To Flower the World" en met klanten in meer dan 60 landen staan we hier dan ook vol trots achter. Onze bloemen vinden hun weg richting de bloemenmarkt in Milaan, koninklijke paleizen in het Midden-Oosten, bij spelers van voetbalclubs zoals Liverpool en bij de Formula 1 Grand Prix. En jij maakt hier deel van uit!

Onze passie voor bloemen delen we graag met iedereen: van collega's tot kwekers.

Samen bereik je meer dan alleen – dat is waar wij in geloven. OZ-Hami is onderdeel van de Dutch Flower Group, één van de grootste digitale bloemenhandelshuizen ter wereld. Bij ons krijg je de ruimte om je verder te ontwikkelen. Of je nu wilt groeien in je vakgebied, meer verantwoordelijkheid wilt pakken of ambieert om door te groeien naar een andere rol binnen OZ-Hami of binnen de Dutch Flower Group.

Jij doet het

Als credit control medewerker speel je een belangrijke rol in het financiële proces van onze organisatie. Je bent verantwoordelijk voor het beheren, controleren en verwerken van gegevens rondom klantbetalingen en kredietrisico's. Je houdt je vooral bezig met taken, zoals:

- Administreren van verkoopfacturen en betalingen;
- Monitoren en opvolgen van de openstaande posten;
- Signaleren van afwijkingen in betalingen en trends in klantgedrag;
- Rapporteren van inzichten en risico's aan collega's van de verkoopafdeling;
- Bijdragen aan het digitaliseren en optimaliseren van processen.

Er is wél klantcontact, alleen loopt dit via de verkoper. Daarnaast werk je nauw samen met je collega's van finance en verkoop. Je komt terecht in een sociaal en ondersteunend team, waar samenwerking, kennisdelen en ontwikkeling centraal staan.

Jij hebt het

Credit control werkt nu nog veel volgens vertrouwde, traditionele processen. Maar juist dát biedt jou de kans om het slimmer, digitaler en toekomstgerichter te maken. Vind je het leuk om achter openstaande bedragen aan te zitten én heb je interesse in AI, data en procesverbetering om te bedenken hoe dat sneller en slimmer kan? Dan kun je hier echt het verschil maken.

Geen ervaring? Geen probleem. Als jij goed met cijfers bent en graag de touwtjes in handen houdt, leren wij je de rest.

Verder breng je mee:

- Je hebt HBO denk en werk niveau;
- Je hebt interesse in digitalisering en het verbeteren van processen;
- Je hebt een sterk analytisch denkvermogen en oog voor detail;
- Je vindt het leuk om administratief werk te doen en gestructureerd te werken;
- Je bent leergierig, zelfstandig én een echte teamspeler.

Dit bieden wij jou:

- Salaris (€ 3.300,00- € 4.300,00) passend bij jouw werkervaring, met uitzicht op een vast dienstverband;
- Extra beloning als we positief draaien;
- Mogelijkheid tot ontwikkelen via opleidingen van onze eigen academie + doorgroeimogelijkheden;
- Onderdeel van een grote internationale organisatie;
- Secundaire arbeidsvoorwaarden zoals pensioen, 25 vakantiedagen, 8% vakantiegeld en de mogelijkheid om deel te nemen aan een collectieve zorgverzekering;
- Reiskosten vergoeding van 0,23 cent per kilometer gerekend vanaf de eerste kilometer.

- Een actieve personeelsvereniging om je collega's nóg beter te leren kennen;
- Op je verjaardag €50,00 om een leuk cadeau voor jezelf te kopen;
- Uiteraard de mooiste bloemen met korting.

Solliciteren

Heb jij de ambitie die wij zoeken of ken je iemand die deze uitdaging aan wil gaan? Reageer dan snel.

Het sollicitatieproces ziet er als volgt uit:

1. Telefonische intake door Gwen Pesch, onze corporate recruiter;
2. Eerste sollicitatiegesprek met de Finance manager, en Gwen;
3. Twee sollicitatiegesprek zal met de afdeling zijn om kennis te maken;
4. Referentiecheck (optioneel);
5. Een passend aanbod!