

(Junior) Key Account Manager Plants

Even voorstellen...

Wij zijn SuperFlora gevestigd in het Westland, vlakbij Rotterdam en Den Haag. Wij zijn opgericht in 2008 en één van de meest vooruitstrevende leveranciers van bloemen en planten aan grootschalige retailers in het Verenigd Koninkrijk en Ierland. We houden van korte lijnen, grote verantwoordelijkheden en we werken nauw met elkaar samen in een hecht team. Werken bij SuperFlora is werken in een internationaal bedrijf met functies op uiteenlopende gebieden en collega's.

Werk aan jezelf! Misschien is sierteelt en verpakkingen nieuw voor je en misschien heb je zelf nog nooit aan een carrière in de sierteelt gedacht. Dan is de verrassing groot als je met SuperFlora kennis maakt. We doen zaken met de hele wereld en we gaan je verbazen met een cultuur die je niet zo gauw ergens anders tegenkomt. Informeel, plat georganiseerd, maar zeer professioneel.

Vrijheid en verantwoordelijkheid, is dat wat je zoekt? Veel regels bepaal je bij ons zelf! Wanneer en waar je werkt bijvoorbeeld. Met een gemiddelde leeftijd van ongeveer 37 jaar zijn we een jong team. Om je heen heb je collega's die enthousiast en klantgericht aan de slag gaan. Reken maar dat die ambiance je inspireert om alles uit jezelf te halen! Met elkaar zorgen wij voor:

Creating Colourful Connections

Op dit moment is SuperFlora op zoek naar een fulltime:

(Junior) Key Account Manager Plants

Ben jij klaar voor een groene uitdaging? SuperFlora is op zoek naar een enthousiaste en gedreven (Junior) Key Account Manager Plants. In deze rol ben jij dé persoon die verantwoordelijk is voor het onderhouden van intensieve relaties met onze Engelse klanten. Je wordt onderdeel van een leuk en dynamisch plantenteam van 8 collega's en 1 manager in diverse rollen, waarbij je nauw met elkaar samenwerkt.

Wat ga je doen?

Als (Junior) Key Account Manager Plants ben je verantwoordelijk voor het accountbeheer van jouw klanten. Je vertaalt hun wensen naar commerciële concepten en zorgt ervoor dat zij planten van de beste kwaliteit ontvangen — zonder zorgen.

Je houdt je in belangrijke mate bezig met:

- Het onderhouden van intensieve klantrelaties, met focus op Engelse accounts;
- Dagelijkse afstemming via video calls met collega's van Supply Chain, Inkoop, Kwaliteit en andere afdelingen;
- Het analyseren van de performance en kansen in de markt aan de hand van data;
- Het vertalen van klantwensen naar haalbare en aantrekkelijke commerciële voorstellen;
- Het selecteren van plantvariëteiten in overleg met het team en het designteam in Engeland;
- Het maken van aanbiedingen en het bewaken van de commerciële kaders;
- Samenwerken met NPD om producten te ontwikkelen met een echte 'wauw-factor';
- Regelmatige klantbezoeken in Engeland, vooral in piekperiodes zoals Kerst, Valentijn en Moederdag.

Je bent betrokken bij het hele proces — van kweker tot klant — en weet precies hoe je de juiste producten in perfecte staat op de juiste plek krijgt.

Wie ben jij?

Wij zoeken een (Junior) Key Account Manager Plants die niet bang is om de handen uit de mouwen te steken en geniet van de klant optimaal bedienen en samen voor het hoogst haalbare gaan. Herken jij jezelf in deze beschrijving?

Voor deze belangrijke functie stellen wij de volgende functie-eisen:

- Een afgeronde HBO opleiding in een commerciële richting;
- Goede beheersing van Nederlandse én Engelse taal in woord en geschrift;
- Excel vaardig;
- Ervaring in de bloemen- en plantenbranche of FMCG is een pre.
- Je werkt gestructureerd met oog voor detail;
- Je krijgt energie van het bouwen aan een onderscheidende categorie binnen een dynamische markt;
- Je bent analytisch sterk en weet commerciële inzichten om te zetten in concrete acties;
- Je denkt in kansen en durft initiatief te nemen om processen en klantrelaties te verbeteren;
- Je bent een teamspeler die ook zelfstandig verantwoordelijkheid neemt voor zijn of haar accounts.

Wat krijg je ervoor terug?

Vraag je dit aan je toekomstige collega's, dan krijg je absoluut het antwoord: de allerleukste collega's die dagelijks met veel passie aan het werk zijn. Je werkt in een team in ons inspirerende kantoor, compleet met tafeltennistafel, sta-bureaus en sfeervolle meeting rooms. Maar dat is nog niet alles!

Ook bieden wij:

- Een markt conform salaris dat past bij jouw ervaring;
- Een tijdelijk contract met uitzicht op een vast dienstverband;
- Reiskostenvergoeding van €0,23 p/km met een maximum van 100 km en pensioenregeling;
- 26 vakantiedagen per kalenderjaar;
- Toegang tot het platform OpenUp voor jouw (mentale) welzijn;
- Mogelijkheid om gedeeltelijk thuis te werken met een maximum van 1 á 2 dagen;
- Laptop en telefoon van de zaak;
- Ruimte voor persoonlijke groei en ontwikkeling, inclusief opleidingen en trainingen;
- Fietsplan beschikbaar bij een contract voor onbepaalde tijd;
- Mogelijkheid om mee te doen met verschillende sportactiviteiten;
- Veel vrijheid voor eigen inbreng en ideeën. Of je nu een week of een jaar bij ons werkt- input wordt gewaardeerd.

Hoe nu verder?

Wij zijn vooral benieuwd naar wie jij bent en of je het SuperFlora-DNA in je hebt: serieus in je werk, maar altijd met een glimlach. Als je die mix van professionaliteit en plezier met ons deelt, leren wij je graag alles wat je verder nog nodig hebt. Ben jij net zo enthousiast geworden als wij en kan je niet wachten om aan de slag te gaan?

Solliciteer dan direct via onze sollicitatiepagina. Heb je nog vragen? Bel dan gerust met Cindy van den Bos - Hoogerbrugge, HR-adviseur, via 06-51066765. Screening maakt onderdeel uit van onze selectieprocedure.