

# Commercie AR Lead

Ben jij een finance professional die energie haalt uit het analyseren van cijfers en het optimaliseren van processen? Heb je een scherp oog voor detail, een passie voor relatiebeheer en werk je graag in een internationale, dynamische omgeving waarin je wordt uitgedaagd door verschillende talen en culturen? Dan is deze rol de perfecte kans om jouw financiële expertise verder te ontwikkelen!

## **Wij zijn OZ-Hami, aangenaam**

Wat is er leuker dan werken met de mooiste bloemen van de wereld? Bij OZ-Hami, 1 van de grootste bloemenexporteurs in Nederland, mogen we hier iedere dag van genieten. Onze passie voor bloemen delen we graag met iedereen: van collega's tot kwekers. En we brengen dat met succes over aan bloemengroothandels en bloemisten in meer dan 50 landen.

Samen bereik je meer dan alleen, dat is waar wij in geloven. OZ-Hami is onderdeel van de Dutch Flower Group, één van de grootste digitale bloemenhandelshuizen ter wereld. Bij ons krijg je de ruimte om je verder te ontwikkelen. Of je nu wilt groeien in je vakgebied, meer verantwoordelijkheid wilt pakken of ambieert om door te groeien naar een andere rol binnen OZ-Hami of binnen de Dutch Flower Group.

## **Jij doet het**

Binnen onze organisatie ligt een duidelijke kans om de debiteurenaanpak te verbeteren, met name op betaalgedrag en DSO. In deze rol neem je ownership over het volledige order-to-cash proces. Je stuurt het debiteurenteam van vier medewerkers aan en brengt structuur, scherpte en regie. Dit is geen beheerrol, maar een rol waarin je bouwt, verbetert en de volgende stap in professionalisering en automatisering realiseert.

- Je brengt inzicht in cijfers (aging, DSO, cash forecasts)
- Je helpt de beweging maken van reactief naar proactief werken;
- Je maakt processen sneller en slimmer met digitalisering, automatisering en AI;
- Je schakelt met sales en management over klantgedrag en risico's

## **Jij hebt het**

Jij ziet hoe commercie en cash elkaar beïnvloeden. Waar processen stroef lopen, zie jij kansen om ze te verbeteren. Met overzicht, inzicht en gevoel voor mensen breng jij beweging. Slimmer, duidelijker en effectiever. Daar ga jij op aan.

Verder beschik je over:

- Een afgeronde opleiding bij voorkeur in de richting van financiële administratie.
- HBO werk- en denkniveau.
- Ervaring in AR/credit control is een pré
- Je snapt boekhouding, maar denkt in processen en verbeteringen
- Je houdt van structuur en duidelijkheid (en brengt dat ook)
- Je hebt een natuurlijke neiging om dingen beter te maken
- Je ziet kansen om processen slimmer in te richten met digitalisering, automatisering en AI
- Je durft eigenaarschap te pakken en knopen door te hakken

En vooral: Je bent iemand die energie krijgt van het neerzetten van iets dat nog niet af is  
Waarom deze functie interessant is:

- Je krijgt de ruimte om deze functie echt vorm te geven;
- Je hebt directe impact op cashflow en resultaat;
- Je werkt in een omgeving waar snelheid en initiatief gewaardeerd worden;
- Je bouwt aan iets wat zichtbaar beter wordt door jouw werk;

## **Dit bieden wij jou**

- Een uitdagende baan bij een marktleider in de sierteeltbranche;
- Salaris (3.600 tot €4.600) passend bij jouw werkervaring, met uitzicht op een vast dienstverband;
- Extra beloning bij positieve resultaten;
- Opleidings- en ontwikkelmogelijkheden;
- Internationale, dynamische werkomgeving met enthousiaste collega's;
- Reiskostenvergoeding van 0,23 cent per kilometer gerekend vanaf de eerste kilometer, tot maximaal 50 km enkele reis;
- Een actieve personeelsvereniging om je collega's nóg beter te leren kennen;
- Op je verjaardag €50,00 om een leuk cadeau voor jezelf te kopen;

- Ruimte om jouw ideeën en expertise echt impact te laten maken.

### **Solliciteren?**

Heb jij de ambitie die wij zoeken of ken je iemand die deze uitdaging aan wil gaan? Reageer dan snel via de onderstaande "Solliciteer direct" button!

#### Sollicitatieproces

1. Telefonische intake door Gwen, onze recruiter;
2. Eerste sollicitatiegesprek met de financieel manager (= leidinggevende) en Gwen;
3. Twee sollicitatiegesprek met de algemeen directeur en de financieel manager;
4. Referentiecheck (optioneel);
5. Een passend aanbod!

Wil je meer informatie voordat je solliciteert of heb je vragen, bel dan gerust met Gwen Pesch via 06-83 36 16 07