

(Junior) Accountmanager Sierteelt

Klaar voor de volgende stap in sales?

Heb jij al een paar jaar ervaring in een commerciële functie en ben je toe aan meer verantwoordelijkheid? Ken je de dynamiek van de sierteeltsector of heb je affiniteit met bloemen en planten? Dan hebben wij een mooie uitdaging voor je.

Bij Waterdrinker zoeken we een ambitieuze (Junior) Accountmanager die zich verder wil ontwikkelen binnen een internationale handelsomgeving. Iemand die al een basis heeft gelegd, graag leert van ervaren collega's en uiteindelijk wil doorgroeien naar een zelfstandige Accountmanager.

Jouw uitdaging:

Je komt terecht in een ervaren salesteam waar je stap voor stap wordt meegenomen in onze klanten, markten en handelsprocessen. Je beheert bestaande klantrelaties, ondersteunt bij commerciële trajecten en leert hoe je kansen in de markt vertaalt naar resultaat.

Je houdt je onder andere bezig met:

- Het onderhouden en uitbouwen van bestaande klantrelaties;
- Het signaleren van commerciële kansen en marktontwikkelingen;
- Het analyseren van klant- en verkoopdata;
- Het adviseren van klanten en bijdragen aan hun groei;
- Het ondersteunen bij onderhandelingen en commerciële trajecten;
- Het bezoeken van klanten en internationale beurzen.

Je werkt voornamelijk voor klanten in Midden-Europa en krijgt volop ruimte om jezelf te ontwikkelen binnen een internationale omgeving.

Waarom Waterdrinker?

Waterdrinker is één van de grootste spelers in de internationale bloemen- en plantenhandel. Vanuit Aalsmeer bedienen we klanten door heel Europa. We zijn ambitieus, groeien hard en blijven continu vernieuwen.

Dat betekent kansen. Voor onze klanten én voor jou.

Bij ons krijg je de ruimte om jezelf te ontwikkelen, nieuwe ideeën aan te dragen en uiteindelijk door te groeien naar een zelfstandige Accountmanager.

Hier herken jij jezelf in:

- Je hebt een afgeronde mbo- of hbo-opleiding, bij voorkeur in een commerciële richting;
- Je hebt ongeveer 1 tot 3 jaar commerciële werkervaring;
- Ervaring binnen de bloemen-, planten-sector is een sterke pré;
- Je bent commercieel gedreven en denkt in kansen;
- Je beschikt over een goed cijfermatig inzicht;
- Je communiceert gemakkelijk met verschillende type klanten;
- Je spreekt en schrijft goed Nederlands en Engels;
- Je bent ambitieus en wilt jezelf blijven ontwikkelen.

Dit krijg je van ons

- Een salaris tussen € 3.300 en € 4.600 bruto per maand op basis van een fulltime dienstverband, afhankelijk van jouw kennis en ervaring.
- Een duidelijke groeiroute naar Accountmanager, waarbij je steeds meer verantwoordelijkheid krijgt over klanten en omzet.
- Werken in een internationale omgeving met klanten door heel Europa.
- Intensieve begeleiding van ervaren collega's die hun kennis graag met je delen
- Een informele werksfeer met enthousiaste collega's, teamuitjes en gezellige successen

die we samen vieren.

- Ruimte om initiatief te nemen, ideeën aan te dragen en echt impact te maken.

Klaar om te groeien?

Wil jij werken in een commerciële omgeving waar je veel kunt leren, jezelf kunt ontwikkelen én onderdeel wordt van een ambitieus team? Dan maken we graag kennis met je.

Solliciteer vandaag nog en ontdek hoe ver jij kunt groeien bij Waterdrinker.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld. Aan cv's die ongevraagd aangeleverd worden, kunnen geen rechten worden ontleend.