

Junior Accountmanager

Ben jij energiek, nieuwsgierig en krijg je energie van contact met klanten? Wil jij jezelf ontwikkelen tot een sterke accountmanager en ben je gemotiveerd om een vak echt goed te leren? Dan is deze functie als Junior Accountmanager bij Hamiplant iets voor jou.

Werken als Junior Accountmanager

Als Junior Accountmanager krijg je de kans om jezelf vanaf de basis te ontwikkelen binnen accountmanagement. Ervaring in accountmanagement is voor deze functie niet per se nodig. Wat we vooral belangrijk vinden, is dat je een sterke drive hebt om te leren, jezelf te ontwikkelen en steeds beter te worden in wat je doet. Dat vraagt een proactieve houding en een flinke dosis leergierigheid.

Je hebt contact met klanten in verschillende Europese landen en leert ondertussen de markt, onze producten en onze klanten steeds beter kennen. Je werkt samen met ervaren collega's en krijgt de ruimte om steeds meer verantwoordelijkheid te nemen.

Jouw verantwoordelijkheden:

Je begint als junior, maar krijgt de ruimte om steeds meer verantwoordelijkheid te pakken en uit te groeien tot een zelfstandig aanspreekpunt voor jouw klanten.

- Je onderhoudt dagelijks contact met bestaande klanten via e-mail en telefoon.
- Je leert jouw klanten en hun behoeften steeds beter kennen.
- Je denkt mee over welke planten en oplossingen passen bij de vraag van de klant.
- Je volgt aanvragen op en zorgt dat afspraken en acties goed worden opgepakt.
- Je werkt samen met collega's van inkoop, verkoop en logistiek om klantvragen goed te kunnen beantwoorden.
- Je houdt bij wat er bij jouw klanten speelt en ziet waar kansen liggen om de samenwerking verder uit te bouwen.
- Je bouwt stap voor stap een eigen klantenportefeuille en netwerk op.
- Je gaat op termijn mee naar klanten en beurzen om relaties verder te versterken.
- Je krijgt steeds meer verantwoordelijkheid en ruimte om zelfstandig klantrelaties te beheren.

Jij als Junior Accountmanager

Voor deze functie vinden we het minder belangrijk wat je al kunt en vooral belangrijk wat je wilt leren en bereiken. Je hoeft dus niet al jaren ervaring te hebben in accountmanagement. We zoeken iemand bij wie de ambitie om zichzelf te ontwikkelen er vanaf spat.

- Je bent energiek, nieuwsgierig en leergierig.
- Je wilt jezelf ontwikkelen en ergens écht goed in worden.
- Je pakt nieuwe dingen snel op en staat open voor feedback.
- Je hebt een sterke drive en neemt zelf initiatief om dingen te leren en op te pakken.
- Je krijgt energie van klantcontact en vindt het leuk om relaties op te bouwen.
- Je bent commercieel ingesteld en nieuwsgierig naar wat klanten nodig hebben.
- Je bent niet bang om de telefoon te pakken en zelf contact te zoeken.
- Je werkt graag samen met anderen, maar wilt ook steeds zelfstandiger worden.
- Je beheerst de Nederlandse en Engelse taal goed.
- Beheersing van de Duitse taal is een pré.

Wat kun je van Hamiplant verwachten?

- Werken bij een toonaangevend internationaal bedrijf in de plantenhandel.
- Salaris tussen de € 3.364 - € 4.617 o.b.v. 40 uur
- Volop ruimte voor persoonlijke en professionele ontwikkeling.

- Laptop en telefoon van de zaak.
- 25 vakantiedagen op basis van een fulltime dienstverband.
- Flexibiliteit met de mogelijkheid om 20% van je tijd vanuit huis te werken.
- Een actieve personeelsvereniging en wekelijkse gezellige vrijdagmiddagborrel om je collega's beter te leren kennen.

Hamiplant als bedrijf

Hamiplant is al 40 jaar een toonaangevende leverancier van kamer- en tuinplanten in Europa. Vanuit het Westland voorzien wij dagelijks tuincentra, supermarkten, bouwmarkten en groothandelaren in heel Europa van een breed en kwalitatief hoogwaardig assortiment.

Ons streven is de nummer één keuze te zijn voor onze klanten, partners en medewerkers en samen te groeien. Dat doen wij door met ons team van ca. 300 medewerkers intensief samen te werken met alle schakels in de keten, van kweker tot winkel, door slim gebruik te maken van technologie en data en altijd dat stapje extra te zetten. Als grensverleggende partner met ketenoverzicht kunnen klanten rekenen op een aantrekkelijk, duurzaam en winstgevend plantenschap, flexibele service en betrouwbare leveringen.

Groen is onlosmakelijk verbonden met ons leven en altijd aanwezig. Daarom maken wij planten voor iedereen bereikbaar en dragen we bij aan een gezonde en gelukkige toekomst. Als onderdeel van Dutch Flower Group bieden wij onze medewerkers de kans om waardevolle ervaring op te doen in alle aspecten van onze branche. Samen werken we aan een duurzame toekomst, gedreven door klantgerichtheid, samenwerking en continue verbetering.

Solliciteer bij Hamiplant als Junior Accountmanager

Ben jij iemand die misschien nog niet alles kan, maar wel de ambitie heeft om het te leren en er echt goed in te worden? Dan maken we graag kennis met je. Ervaring in accountmanagement is geen vereiste; jouw motivatie, energie en drive om jezelf te ontwikkelen vinden we minstens zo belangrijk.