

Key Accountmanager Planten (40 uur)

Even voorstellen...

Wij zijn SuperFlora gevestigd in het Westland, vlakbij Rotterdam en Den Haag. Wij zijn opgericht in 2008 en één van de meest vooruitstrevende leveranciers van bloemen en planten aan grootschalige retailers in het Verenigd Koninkrijk en Ierland. We houden van korte lijnen, grote verantwoordelijkheden en we werken nauw met elkaar samen in een hecht team. Werken bij SuperFlora is werken in een internationaal bedrijf met functies op uiteenlopende gebieden en collega's.

Werk aan jezelf! Misschien is sierteelt en verpakkingen nieuw voor je en misschien heb je zelf nog nooit aan een carrière in de sierteelt gedacht. Dan is de verrassing groot als je met SuperFlora kennis maakt. We doen zaken met de hele wereld en we gaan je verbazen met een cultuur die je niet zo gauw ergens anders tegenkomt. Informeel, plat georganiseerd, maar zeer professioneel.

Vrijheid en verantwoordelijkheid, is dat wat je zoekt? Veel regels bepaal je bij ons zelf! Wanneer en waar je werkt bijvoorbeeld. Met een gemiddelde leeftijd van ongeveer 37 jaar zijn we een jong team. Om je heen heb je collega's die enthousiast en klantgericht aan de slag gaan. Reken maar dat die ambiance je inspireert om alles uit jezelf te halen! Met elkaar zorgen wij voor:

Creating Colourful Connections

Op dit moment is SuperFlora op zoek naar een:

Key Accountmanager Planten (40 uur)

Ben jij klaar voor een kleurrijke uitdaging? Bij SuperFlora zoeken we namelijk een Key Accountmanager. Als Key Accountmanager ben je verantwoordelijk voor het onderhouden van een intensieve relatie met onze Engelstalige klant. Krijg jij hier energie van? Dan zouden we zomaar eens heel goed bij elkaar kunnen passen. De wens van de klant staat op nummer één. Aan jou om alle zeilen bij te zetten om dit te vertalen naar een commercieel concept.

Je houdt je in belangrijke mate bezig met:

- Klantwensen vertalen naar commerciële oplossingen en het hele proces begeleiden;
- Day to day business om ervoor te zorgen dat alles optimaal en efficiënt verloopt;
- Dagelijks afstemmen met collega's over kwaliteit, productie en voorraad;
- Aanbiedingen maken en samen met het team voor een langere periode vooruit kijken;
- Overleggen met afdelingen en designteam voor het juiste product en opvallend design;
- Regelmatig de klant en onze site in de UK bezoeken, vooral rond piekperiodes zoals Kerst, Valentijn en Moederdag.

Wie ben jij?

Wij zoeken een Key Account Manager die niet bang is om de handen uit de mouwen te steken en die graag de klant optimaal bediend o.a. dankzij jouw drive en communicatieve vaardigheden. Jij voelt je helemaal thuis bij werken in teamverband. 'Samen gaan we voor het hoogst haalbare', zo sta jij erin. Omdat jij altijd het commerciële plaatje voor ogen houdt, heb je goed cijfermatig inzicht en ben je commercieel ingesteld. Is er sprake van druk op de ketel? Dan ga jij resultaatgericht te werk en behoudt je overzicht.

Voor deze b(l)oeyende functie stellen wij de volgende functie-eisen:

- Een afgeronde HBO opleiding in een commerciële richting;
- Voor 40 uur beschikbaar per week;
- Goede beheersing van Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift;
- Excel vaardig;
- 2 tot 5 jaar relevante ervaring in een commerciële functie;

- Ervaring in de bloemen- en plantenbranche of FMCG is een pre;
- Je bent bereid om af en toe naar de UK/Ierland te reizen voor klantbezoek.

Wat krijg je ervoor terug?

Vraag je dit aan je toekomstige collega's, dan krijg je absoluut het antwoord: de allerleukste collega's die dagelijks met veel passie aan het werk zijn. Je werkt in een team in ons inspirerende kantoor, compleet met tafeltennistafel, sta-bureaus en sfeervolle meeting rooms. Maar dat is nog niet alles!

Ook bieden wij:

- Een markt conform salaris dat past bij jouw ervaring;
- Een tijdelijk contract met uitzicht op een vast dienstverband;
- Reiskostenvergoeding van €0,25 p/km met een maximum van 100 km en pensioenregeling;
- 26 vakantiedagen per kalenderjaar;
- Toegang tot het platform OpenUp voor jouw (mentale) welzijn;
- Mogelijkheid om gedeeltelijk thuis te werken met een maximum van 1 á 2 dagen;
- Laptop en telefoon van de zaak;
- Ruimte voor persoonlijke groei en ontwikkeling, inclusief opleidingen en trainingen;
- Fietsplan beschikbaar bij een contract voor onbepaalde tijd;
- Mogelijkheid om mee te doen met verschillende sportactiviteiten;
- Veel vrijheid voor eigen inbreng en ideeën. Of je nu een week of een jaar bij ons werkt-input wordt gewaardeerd.

Hoe nu verder?

Wij zijn vooral benieuwd naar wie jij bent en of je het SuperFlora-DNA in je hebt: serieus in je werk, maar altijd met een glimlach. Als je die mix van professionaliteit en plezier met ons deelt, leren wij je graag alles wat je verder nog nodig hebt. Ben jij net zo enthousiast geworden als wij en kan je niet wachten om aan de slag te gaan?

Solliciteer dan direct via onze sollicitatiepagina. Heb je nog vragen? Bel dan gerust met Cindy van den Bos - Hoogerbrugge, HR-adviseur, via 06-51066765. Screening maakt onderdeel uit van onze selectieprocedure.