

Senior Key Accountmanager Tuincentra Frankrijk

Honselersdijk (Westland) | HBO | Fulltime

Jij voelt je thuis tussen de planten. Je kent de markt, spreekt de taal van de klant en kent elke plant bij naam te noemen. Als **Senior Key Accountmanager** bij Hamiplant deel je jouw passie voor planten met tuincentra klanten in heel Frankrijk. Via onze webshop en persoonlijke verkoop zorg jij dat elke klant de juiste producten op het juiste moment krijgt, met kwaliteit, service en groei als uitgangspunt. Bij jou staat de klant altijd op nummer 1.

Werken als Senior Key Accountmanager

In deze rol ben jij verantwoordelijk voor de omzet, marge en verdere ontwikkeling van je klantenbestand. Je bouwt aan duurzame relaties, volgt markttrends op de voet en vertaalt klantbehoeften naar concrete oplossingen. Samen met je collega's binnen verkoop, inkoop en logistiek zorg je dat alles perfect op elkaar aansluit.

Je komt terecht in een hecht en ervaren team van 8 collega's, waar samenwerken en ondernemerschap hand in hand gaan.

Jouw verantwoordelijkheden

- Onderhouden van klantcontact en regelmatig bezoeken van klanten
- Verkopen van planten via landelijke campagnes en onze webshop
- Op de hoogte blijven van marktontwikkelingen om klanten goed te adviseren
- Vertalen van klantwensen naar concrete orders
- Opstellen en uitvoeren van accountplannen voor klantontwikkeling
- Realiseren van omzet- en margebudgetten
- Nauw samenwerken met interne afdelingen voor optimale klantbediening
- Actief onderhouden en uitbreiden van je klantenpakket

Jij als Senior Key Accountmanager

Je bent commercieel gedreven, hebt oog voor de klant en denkt vooruit. Met jouw kennis van de plantenbranche en je sterke communicatieve vaardigheden weet je vertrouwen op te bouwen en resultaten te boeken.

- HBO werk- en denkniveau, met aantoonbare ervaring in de plantenbranche
- Goede beheersing van de Nederlandse én Franse taal (woord en geschrift)
- Sterke communicatieve en commerciële vaardigheden
- Klantgerichte, leergierige en betrouwbare instelling

Wat kun je van Hamiplant verwachten?

Wat wij bieden in ruil voor jouw ervaring en inzet:

- Werken met het allermooiste product dat er is: **planten**
- Salaris in overleg, bespreekbaar in een vroeg stadium
- 20% van je werktijd de mogelijkheid om thuis te werken
- Auto van de zaak
- Verse broodjes, soep en salades in onze bedrijfskantine (tegen gereduceerd tarief)
- Een actieve personeelsvereniging en gezellige vrijdagmiddagborrels

Hamiplant als bedrijf

Hamiplant is een internationaal handelsbedrijf gevestigd in Honselersdijk (Westland, nabij Den Haag/Rotterdam). Jaarlijks leveren wij ruim **110 miljoen kamer- en tuinplanten** aan klanten in heel Europa. Samen met kwekers, klanten en logistieke partners optimaliseren we continu de keten van kweker tot consument.

We groeien nog steeds en bieden onze medewerkers volop kansen om zich te ontwikkelen en door te groeien.

Als onderdeel van de **Dutch Flower Group**, de grootste bloemen- en plantenleverancier van Europa, krijg je de mogelijkheid om je kennis te verbreden en ervaring op te doen in alle facetten van onze branche.

Bij Hamiplant aan de slag als Senior Key Accountmanager?

En dan nu de belangrijkste stap: het solliciteren. Hoe? Laat via [deze link](#) je cv en motivatie bij ons achter. Dan nemen wij contact met jou op. Heb je nog vragen? Stel ze via de mail of bel 0174 - 612 323.