Supply Chain Planner

Wil jij impact maken binnen een internationale organisatie in de sierteelt en volop ruimte krijgen om jezelf te ontwikkelen? Als Supply Chain Planner vertaal je data en klantinformatie naar betrouwbare forecasts, een haalbare planning voor onze Europese retailklanten of orders voor onze kwekers. Daarmee zorg je ervoor dat inkoop, productie en capaciteit tijdig op elkaar aansluiten en maak je dagelijks het verschil. Ben jij klaar voor deze uitdaging? Lees dan snel verder!
Je schakelt dagelijks met Account Managers, Inkoop, Productie, Supply Chain of kwekers. Door ontwikkelingen vroegtijdig te signaleren en inzichten helder te delen, help je de betrokken afdelingen om onderbouwde beslissingen te nemen en snel bij te sturen wanneer dat nodig is.
Zodra het assortiment van jouw klanten bekend is, stel je forecasts op basis van historische verkoopdata, input vanuit verschillende afdelingen en marktontwikkelingen. Zo leg je een betrouwbare basis voor de benodigde volumes, capaciteit en inkoop.

Over The Floral Connection

Wekelijks zorgen wij ervoor dat miljoenen bloemen en planten hun weg vinden naar (food)retailers in meer dan 20 Europese landen. Dat doen we met ruim 175 collega's vanuit het hart van de bloemenwereld: Aalsmeer.
Bij The Floral Connection geloven we dat onze kracht ligt in verbinding. We verbinden de hele sierteeltketen en brengen mensen, inzichten, trends en expertise samen om waarde te creëren van kweker tot shopper.
Achter ons succes staan de mensen die iedere dag samenwerken met hetzelfde doel: together we grow your flower business in a sustainable way. Onze kernwaarden Transparant, Samen en Ondernemend geven richting aan hoe we samenwerken, verantwoordelijkheid nemen en kansen omzetten in resultaat.
Als onderdeel van Dutch Flower Group profiteren we van internationale slagkracht, diepgaande marktkennis en de expertise van een wereldwijd netwerk. Je werkt daarmee binnen een familie van ruim 30 gespecialiseerde bedrijven.

Dit ga je doen als Supply Chain Planner bij The Floral Connection

In deze rol maak en beheer je forecasts voor je eigen portefeuille van internationale retailklanten of productgroepen. Je analyseert verkoopdata, klantinformatie en marktontwikkelingen en vertaalt deze inzichten naar betrouwbare voorspellingen, een haalbare supplyplanning of inkooporders. Daarmee geef je richting aan de benodigde capaciteit en de tijdige inkoop van de behoefte aan bloemen, planten en verpakkingen.
Je verwerkt de forecasts in het systeem, zodat de benodigde volumes en capaciteit tijdig zichtbaar zijn voor de betrokken afdelingen. Daarnaast stem je de vraagontwikkeling en de haalbaarheid van de planning af met Sales, Inkoop, Productie, Supply Chain of kwekers. Zo verbind je de commerciële vraag met de beschikbare producten, verpakkingen en productiecapaciteit en zorg je voor rust, overzicht en een goede voorbereiding in de organisatie.
Omdat de afdeling volop in ontwikkeling is, denk je actief mee over het verbeteren van forecastmethodieken, processen en systemen zoals Power BI. Je houdt forecasts continu actueel op basis van nieuwe inzichten en komt proactief met ideeën om het werk slimmer, efficiënter en datagedrevener te maken.

Dit breng je mee

Jij bent analytisch sterk, werkt graag met data en vindt het leuk om informatie te verzamelen, te interpreteren en te vertalen naar praktische inzichten. Je doorgrondt de verwachte klantvraag en vertaalt deze naar een haalbare planning voor inkoop, productie en capaciteit. Daarbij werk je nauwkeurig en resultaatgericht en neem je verantwoordelijkheid voor een betrouwbare uitvoering van de planning.
Je communiceert gemakkelijk met verschillende afdelingen en stakeholders en bewaart het overzicht wanneer prioriteiten of klantvragen veranderen. Je bent oplossingsgericht en proactief, signaleert afwijkingen tijdig en neemt initiatief om forecasts en processen te verbeteren. Nieuwe manieren van werken maken je nieuwsgierig en je vertaalt kansen naar praktische verbeteringen.
Verder beschik je over hbo-werk- en -denkniveau en minimaal twee jaar ervaring als planner of in een vergelijkbare supplychainfunctie. Je hebt goede kennis van Excel en andere Microsoft 365-applicaties en beheerst de Nederlandse en Engelse taal goed. Ervaring binnen FMCG is mooi meegenomen.
Jouw werkplek
Ons kantoor is jouw vaste standplaats. Vanuit het hart van de bloemenwereld werk je dicht op de business en de dagelijkse operatie. We geloven in de kracht van samenwerken op locatie: korte lijnen, snel schakelen en direct contact met collega's maken het verschil.
Als je enthousiast wordt van deze functie, dan maken we graag kennis met je. Voldoe je niet aan alle functie-eisen? Ook dan nodigen we je uit om te solliciteren. We geloven dat talent, motivatie en de wil om te leren minstens zo belangrijk zijn als het afvinken van alle vakjes. Misschien breng jij juist de ervaring, inzichten of kwaliteiten mee die ons verder helpen groeien.

Dit bieden wij je

- Een uitdagende functie binnen een toonaangevende, internationale organisatie in de sierteelt.
- Een salaris tussen € 3.100 en € 3.500 bruto per maand op basis van 40 uur per week, afhankelijk van jouw kennis en ervaring.
- 25 vakantiedagen op basis van een fulltime dienstverband en 8% vakantiegeld.
- Een pensioenregeling en reiskostenvergoeding.
- Gerichte trainings- en ontwikkelmogelijkheden om jouw kennis van forecasting, data-analyse, Power BI en supplychainplanning verder te verdiepen.
- Toegang tot exclusieve kortingen via Benefits at Work en de mogelijkheid om ieder weekend een mooi boeket mee naar huis te nemen.
- Een enthousiast team met korte lijnen, een no-nonsense mentaliteit en volop ruimte voor verbinding. Denk aan teamactiviteiten, een personeelsvereniging en sportieve activiteiten zoals padel.

Klaar om jouw planningservaring verder te brengen bij The Floral Connection?

Zie jij jezelf in deze rol en wil je meebouwen aan een datagedreven, betrouwbare en toekomstgerichte supply chain? Solliciteer dan vandaag nog en zet samen met ons de volgende stap in jouw ontwikkeling én die van The Floral Connection.
Wil je eerst meer weten over de functie? We vertellen je graag meer en kunnen je in contact brengen met de Operations Manager voor een vrijblijvend kennismakingsgesprek.
Acquisitie n.a.v. deze vacature wordt niet op prijs gesteld, wij werven zonder externe partners.